

Die Sacom AG ist eine etablierte Importgesellschaft für Heimelektronik, DJ-Equipment und Car Audio. Zu unseren Kunden zählen der Fachhandel, professionelle Systemintegratoren, das Autogewerbe, grosse Handelsketten und der Onlinehandel.

Du arbeitest strukturiert und zielorientiert, übernimmst gerne Verantwortung und schätzt die Vielseitigkeit eines dynamischen KMU? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung als

Verkaufsleiter:in (80% bis 100%)

Was dich bei uns erwartet

Gemeinsam mit unserem Team bist du die treibende Kraft hinter unserem Verkaufserfolg. Du führst dein Team zu Spitzenleistung, sorgst für eine wirkungsvolle Marktbearbeitung und stehst in direktem Austausch mit dem CEO.

- Gesamtverantwortung für die operative und strategische Leitung des Vertriebs
- Fachliche und personelle Führung eines Teams von rund 8 Mitarbeitenden (Innen-, Aussendienst und After-Sales-Service)
- Verantwortung für die Budgetplanung sowie die Erreichung von Umsatz-, Margen- und Ergebniszielen
- Steuerung der Preisstrategie, Durchführung von Marktanalysen und Ableitung gezielter Massnahmen
- Führung anspruchsvoller Verhandlungen mit Kunden und Lieferanten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen wie Marketing, Einkauf und Logistik
- Nationale und internationale Reisetätigkeit (bis zu 40%)

Das bringst du mit

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung als Verkaufsleiter oder Betriebswirtschafter
- Mehrjährige Führungserfahrung im Innen- und Aussendienst
- Fundierte Vertriebserfahrung in den Bereichen Unterhaltungselektronik, Telco, IT oder Haushaltgeräte, vorzugsweise in einem KMU
- Souveräne Verhandlungsführung mit Lieferanten, Geschäftspartner und Kunden
- Verhandlungssichere Deutsch-, Französisch- und Englischkenntnisse, Italienisch von Vorteil
- Unternehmerisches Denken sowie eine ausgeprägte Ergebnis- und Lösungsorientierung

Darauf kannst du dich freuen

- Kurze Entscheidungswege und ein familiäres Arbeitsklima – deine Ideen zählen bei uns!
- Strukturiertes Onboarding – Wir führen dich systematisch in deine Aufgaben ein.
- Weiterbildung und Entwicklung – deine berufliche Entfaltung liegt uns am Herzen.

Arbeitsort: Brügg bei Biel

Klingt das nach deiner nächsten Herausforderung?

Wir freuen uns auf deine vollständige Bewerbung an Jeanine Kammer (jeanine.kammer@sacom.ch). Wir berücksichtigen ausschliesslich Direktbewerbungen.